Nordson mit neuem Kooperationspartner in Italien

Artikel vom **7. April 2025**
Dosier-, Misch- und Förderanlagen

Nordson hat die Firma FIMIC Srl als neuen Vertreter für die BKG-Produktlinie von Nordson PPS in Italien bekannt gegeben.



V. l.: Sales Director FIMIC Claudio Bonafede, Global Segment Manager Recycling Nordson BKG Christian Schröder, CEO FIMIC Erica Canaia und Global Segment Development Director Nordson BKG Sven Conrad (Bild: Nordson).

Der Geschäftsbereich Polymer Processing Systems (PPS) der Nordson Corp. gab Ende Januar die Erweiterung seines Vertriebsnetzes in Europa bekannt, um den globalen Support für seine »BKG«-Schmelzezuführ- und Granulierkunden zu verbessern. Die italienische Firma FIMIC Srl, ein Anbieter moderner Schmelzefiltrationstechnologie, wurde zum exklusiven Vertreter für die Nordson-BKG-Produkte in Italien ernannt. Mit der strategischen Partnerschaft wird das Fachwissen zweier Branchenführer vereint. Ziel ist es, die Marke Nordson BKG zu stärken und dem italienischen Kunststoffverarbeitungsmarkt verbesserte Lösungen anzubieten. Die Zusammenarbeit kombiniert das Portfolio von Nordson BKG an Schmelzepumpen, Siebwechslern und Granuliersystemen mit dem Wissen von FIMIC über Schmelzefiltrationsprozesse und dem etablierten Netzwerk innerhalb der italienischen Kunststoffindustrie. Über die optimierten Vertriebskanäle sollen neue Lösungen geliefert werden, die auf die spezifischen Bedürfnisse italienischer Verarbeiter zugeschnitten sind. Die Partnerschaft soll es Nordson BKG zudem ermöglichen, seine Reichweite zu vergrößern und sein Engagement für die Bereitstellung neuer Lösungen für die Kunststoffindustrie weltweit zu verstärken.

Die wichtigsten Punkte der Partnerschaft

- Verbesserte technische Unterstützung: FIMICs lokales Fachwissen und die Kenntnis des italienischen Marktes sollen gewährleisten, dass Kunden maßgeschneiderte Unterstützung und Lösungen erhalten.
- Verbesserter Vertrieb und Service: Das etablierte Netzwerk von FIMIC soll den Kunden einen nahtlosen und effizienten Verkaufsprozess bieten.
- Umfangreiche Expertise: Das Prozesswissen von FIMIC und die Technologie von Nordson BKG sollen eine starke Macht in der Kunststoffindustrie bilden.

Stimmen zur Kooperation

»Wir freuen uns, FIMIC als unseren strategischen Partner in Italien willkommen zu heißen«, sagt Sven Conrad, BKGs Global Segment Development Director bei Nordson. »FIMICs starke Verbindungen zur Industrie, ihre technische Expertise und ihr Engagement für Kundenzufriedenheit machen das Unternehmen zum idealen Partner für die Vertretung der Marke Nordson BKG. Diese strategische Allianz wird es uns ermöglichen, einen breiteren Kundenstamm zu erreichen und unsere innovativen Schmelzverarbeitungstechnologien mit dem hohen Serviceniveau anzubieten, das unsere Kunden erwarten. Wir sind zuversichtlich, dass wir gemeinsam einen erheblichen Mehrwert für den italienischen Markt schaffen werden.« »Wir freuen uns sehr über die Partnerschaft mit Nordson BKG, um deren Spitzentechnologie auf den italienischen Markt zu bringen«, äußert sich FIMIC-CEO Erica Canaia. »FIMIC ist seit Langem bestrebt, seinen Kunden die hochwertigsten und effizientesten Filtrationslösungen zu bieten. Die Aufnahme der renommierten BKG-Produkte von Nordson in unser Portfolio ermöglicht es uns, eine umfassendere End-to-End-Lösung anzubieten und die Prozesseffizienz für unsere Kunden zu steigern. Unser tiefes Verständnis des italienischen Marktes und unser technisches Fachwissen stellen sicher, dass unsere Kunden außergewöhnlichen Support und maßgeschneiderte Lösungen erhalten.«

Hersteller aus dieser Kategorie

---

motan gmbh

Otto-Hahn-Str. 14
D-61381 Friedrichsdorf
06175 792-167
info.de@motan.com
www.motan-group.com
Firmenprofil ansehen

© 2025 Kuhn Fachverlag